网络合作共赢企划书

1. 目标前景
2. 合作范围
3. 合作方式
   1. **目标前景**

随着中国国家经济的高速发展，国家政策的改变，国家货币升值，国内投资方向困惑，政府为了防止炒房过热，控制购房数量，其它行业也如此，一天不如一天，加上日元与人民币相对不断的贬值，少量的人民币就换相当多的日元，一个国家的民众会选择往另外一个国家旅游购物的想法，通过旅游同时他们发现，日本的房产价格比国内很多城市都要低，也发现商品物价也不是很高，质量高，制度稳定，从各种的角度出发观察日本制度比较优越先进。至2017年12月底统计中国到日本年观光游客已经超过了1200万人。

4月15日，中国外交部长**王毅**访问日本，代表着中日关系将走向正常化！

2020日本将承办奥运会，又是日本经济再次走向辉煌的第二个春天，日本具有蕴含着巨大的商机。

合作经营”模式来做B2B，可以说避开了通用[电子商务平台](http://www.so.com/s?q=%E7%94%B5%E5%AD%90%E5%95%86%E5%8A%A1%E5%B9%B3%E5%8F%B0&ie=utf-8&src=internal_wenda_recommend_textn)会员制服务统一的弊端，更加趋向于个性化超级服务，企业与中搜行业日本与中国共同运营的垂直细分行业电子商务平台更加贴近传统行业。

**目前合作成功企业；**

目前在日本出名的网络公司有；小春网

目前在日本出名的免税店；苏宁电器的乐购仕

目前派往日本旅游的出名的旅行社；春秋旅行社

目前在日本食品成功食品店；阳光城，友谊商店，日光商店

目前在日本出名饭店；张亮麻辣烫，麻辣诱惑，新亚饭店，

东京中华街，四季香饭店，

**二、合作范围**

主要合作营业项目有；

**旅游，房产，投资，留学，贸易，代购，其它**

旅游； 

,1，旅游；日本旅游，地接，机票，

2，房产；日本购买房产，出租房屋，

3，投资；饭店，酒吧，酒店，旅游巴士公司，按摩店，贸易公司，ID软件，等进行经营

4，留学；留学生，研修生，就劳，就职,

5，贸易；各种商品（汽车，服装，药妆，电器，烟酒食品，工具，机器，机械，设备），各种技术的买卖，

6，代购；日本产品代购业务，

,7，其它；经营投资者签证，商务考察，广告，项目，影视拍摄，演出，文化交流。

三、合作方式；

1，设立日本分公司

由国内网络公司与日本公司共同注册分公司，由国内网络公司安排代表监督管理。

2，直接由日本公司代理中国公司的全部业务，与中国网络公司合作经营各项业务。

3，与日本分公司共同经营承担费用和分红。

株式会社 翔和

地址；〒171-0014日本国豊島区池袋４－３６－１１－７０６室

TEL; 03-6907-2792 FAX；03-6907-2793

担当者；林毅080-6791-8881